ACTA No. GEE- 1247- Asesoría para la formalización de Proyecto Fondo Emprender ASOCIACIÓN AGUA POTABLE EL FUTURO.

Guardar | Marcar como complet... | Guardar y cerrar | Actualizar | Comprobar acceso | Cerrar Tarea | Proceso | Asignar | Agregar a la cola | Convertir en | Compartir

ACTA No. GEE- 1247- Asesoría para la formalización de Proyecto Fondo Emprender ASOCIACIÓN AGUA POTABLE EL FUTURO. : Guardado

Tarea · Tarea

Rafael Jose Garcia Cujia
Propietario

REGISTRO DE ACTIVIDADES | Relacionados

Asistencia de formulario

Colocar archivos o pegar de forma inteligente para que Copilot haga sugerencias

Tipo de reporte de tiempo *	Asesoría	
Asunto *	ACTA No. GEE- 1247- Asesoría para la formalización de Proyecto Fondo Emprender ASOCIACIÓN AGUA POTABL...	
Regional *	44 Guajira	
Centro *	44-Centro Agroempresarial y Acuícola	
	9524	
Orientador *	rjgarciac@sena.edu.co	
Nombres	Rafael Jose	
Apellidos	Garcia Cujia	

Datos de asesoría

Cliente / UP *	Asociación Agua Potabl...	Contacto *	Edinso Romero Rodriguez
Tipo de contacto *	En el centro (cara a cara)	Tipo de sesión *	Seguimiento
Canal de atención *	Presencial	Programa *	Emprendimiento
Área de asesoría *	Plan de negocios	Asesoría para *	Creación de Empresa FE
Sociedades BIC *	No	Ayuda adicional *	Asistencia Gerencial
Economía popular *	Yes	Economía campesina *	No

Fecha realización *	15/10/25	4:30 PM
Tiempo	2 horas	
	2,00	

Notas

Antecedentes del cliente	---
Resumen de la sesión de asesoría *	La sesión se instaló dando lectura al objeto del proyecto y verificando los datos esenciales: denominación ASOCIACIÓN AGUA POTABLE EL FUTURO, ID 115312, fecha y convocatoria aplicable. Se confirmó a EDINSO ROMERO RODRIGUEZ (C.C. 17.848.481) como líder de la asociación, responsable de la coordinación general ante la convocatoria. En el componente productivo, se revisó el ciclo de tratamiento, potabilización y desinfección de plantas de tratamientos, abordando el alistamiento de los lotes acorde a la capacidad de los pedidos, el plan de embotellado, empaque y distribución, el monitoreo de la calidad productiva. Desde el frente comercial, se analizaron las hipótesis de colocación en mercados locales y regionales y la conveniencia de realizar seguimiento a precios de referencia para ajustar la propuesta de valor. Se propuso formalizar acuerdos básicos de suministro y un esquema de servicio al cliente (atención de PQRS y reposición cuando proceda). En el componente financiero, se verificó la coherencia entre costos directos (potabilización, empaques y desinfección), gastos operativos y supuestos de ingreso, junto con el flujo de caja proyectado. Las observaciones formuladas fueron de redacción, consistencia de supuestos y